



Mit der Erforschung, Entwicklung und dem Vertrieb seiner innovativen Arzneimittel leistet Celgene einen wesentlichen Beitrag zur Behandlung bislang unheilbarer bösartiger Erkrankungen des blutbildenden Systems. Durch die Beeinflussung der unmittelbaren Umgebung bzw. der genetischen Eigenschaften der entarteten Zellen greifen Celgenes Therapieansätze ursächlich in das Krankheitsgeschehen ein. Auf diese Weise können unheilbare und potentiell lebensbedrohliche Erkrankungen in chronische Krankheiten überführt werden.

Im Rahmen des weiteren zügigen Wachstums der deutschen Organisation sucht Celgene baldmöglichst eine souveräne Persönlichkeit als

Werkstudent im Bereich Marketing & Sales Excellence (MSE)

**zum nächstmöglichen Zeitpunkt
bis zu 20 h / Woche**

Aufgaben:

Sales Analyse:

- Kontinuierliches Tracking der verkauften Packungen
- Tracking der Abverkäufe und Ermittlung von Verkaufs-Mustern
- Aufbereitung der CRM (Customer Relations Management) Daten für Dashboards

Marktforschung:

- Aufbereitung und Analyse von Marktkennzahlen
- Unterstützung bei der Zusammenstellung von Marktforschungs-Ergebnissen

KAM:

- Regelmäßige IT-basierte Pflege/Update aller Einkaufsgruppen
- Unterstützung bei den monatlichen Rückstellungen

Webshop:

- Wöchentlicher Check des Artikelbestands
- Freischaltung von Artikeln im Webshop nach Wareneingang
- Auswertung/Analyse der Anforderungen von Artikeln
- Ablage der Artikel in Musterordnern, Neuanlage von Ordnern

Verträge:

- Vertrags-Initiierung – IT-basierte Beantragung der Vertragserstellung
- Tracking der laufenden Verträge innerhalb der Abteilung (in Excel)
- Ablage und Weiterleitung der unterzeichneten Verträge

Rechnungen:

- Erstellung von Purchase Orders
- Anlegen von Lieferanten im System

Erforderliche Qualifikationen:

- Eingeschriebener Student an einer Hochschule / Universität
- Sehr gute deutsche Sprachkenntnisse
- Gute englische Sprachkenntnisse
- Sicherer Umgang mit Microsoft-Office-Anwendungen, besonders PowerPoint und Excel
- Kandidaten mit Gespür für administrative und betriebswirtschaftliche Themen werden bevorzugt

Persönliches Profil:

- Analytisches Denkvermögen
- Strukturierte, selbständige Arbeitsweise
- Hohes Engagement und Eigenverantwortlichkeit
- Teamfähigkeit
- Flexibilität und Zuverlässigkeit
- Starke Identifikation mit den Werten von Celgene

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen.
Bitte bewerben Sie sich online unter www.celgene.de

Bei Fragen, wenden Sie sich bitte an:

Celgene GmbH
Sabrina Löffler
Talent Acquisition Coordinator
Joseph-Wild-Str. 20
81829 München

Email: recruiting@celgene.de